

Start-up-Class für duale Ausbildung

Die Suche nach geeigneten Mitarbeitern entwickelt sich auch bei Berliner Start-ups zu einer immer aufwendigeren Angelegenheit. Häufig verbleiben frisch angeworbene Spezialisten dann auch nur kurz im Unternehmen. Andererseits entdecken immer mehr Verantwortliche in jungen Unternehmen, dass es sinnvoll ist, für die nachhaltige Besetzung bestimmter fachlicher Positionen das duale Ausbildungssystem zu nutzen.

Dominique Berg gründete ihr Unternehmen Bühnengold 2012, mit dem Ziel, Schulstoff durch einprägsame Bildungsevents zu bereichern. Vor diesem unternehmerischen Hintergrund ist es nur folgerichtig, dass sie selbst eine Anhängerin von beruflicher Bildung ist. Ergänzt wird dieser Enthusiasmus durch die von der

Kick-off-Event bei Bühnengold: „Wir machen den nächsten Schritt“

Die Netzwerkgründung findet am 19. Juni von 19 bis 21 Uhr statt. Anmeldung: josuweit@verbundberatung-berlin.de

IHK anerkannte Eignung als Ausbilderin, die die Expertise auf ihrem Geschäftsfeld, in Rechtsfragen und didaktischem Können widerspiegelt. So konnte der erste Auszubildende zum Veranstaltungskaufmann bei Bühnengold starten.

Als junge Unternehmerin ist aber auch Dominique Berg nicht gefeit vor den besonderen Anforderungen bei der Umsetzung von Berufsausbildung. Es können beispielsweise nicht alle Aus-

bildungsinhalte in ihrem Unternehmen vermittelt werden. So entstanden der Kontakt zur Verbundberatung Berlin und gemeinsam die Idee, das Netzwerk „Start-up-Class: Ausbildung“ mit und für Start-ups sowie junge Unternehmen aller Branchen zu gründen. Nun lädt die Verbundberatung zum Kick-off-Event rund um das Thema duale Berufsausbildung ein. Auch diese Initiative wird, wie der Service der Verbundberatung insgesamt, vom Land Berlin gefördert. < JSP

INFORMATIONEN ZUR VERBUNDBERATUNG

Projektleiterin ist Kerstin Josuweit:
josuweit@verbundberatung-berlin.de
Tel.: 030 / 69 58 05-76
verbundberatung-berlin.de
marktplatz-verbundausbildung.de



OPTIONAL MIT MINI SMILE VOLLKASKO-VERSICHERUNG¹ UND MINI SERVICE INCLUSIVE².

Fahrzeugarstellungen zeigen Sonderausstattung.

BEFÖRDERN SIE SICH SELBST.

Machen Sie Ihren Geschäftswagen zum Aushängeschild und profitieren Sie von den gewerblichen Sonderkonditionen und attraktiven Leasingraten bei MINI. Jetzt informieren – und bei jedem Kundentermin gut ankommen.

Riller & Schnack GmbH
Hindenburgdamm 68
12203 Berlin
Tel. 030 790095-133
Fax 030 790095-400
www.mini.de/ah_riller-schnack
info-vk@riller-schnack.de

VIEL RAUM FÜR IHRE IDEEN.
JETZT ATTRAKTIVE KONDITIONEN SICHERN.



BMW UND MINI VERTRAGSHÄNDLER

Riller & Schnack
riller-schnack.de

¹ Vertragspartner und Risikoträger des optionalen Versicherungsangebotes für Kfz-Haftpflicht und Vollkasko ist die Allianz Versicherungs-AG, Königinstraße 28, 80802 München. Einzelheiten ergeben sich aus den allgemeinen Bedingungen für die Kfz-Versicherung der Allianz Versicherungs-AG sowie aus dem Versicherungsantrag. ² Optionale weitere Leasingvertragsleistung. Als zusätzliche Sonderausstattung ist das Fahrzeug mit einem Servicepaket ausgestattet. Einzelheiten ergeben sich aus der Zusatzvereinbarung „Servicepaket“.